Nazareth
LYCÉE / APPRENTISSAGE / FORMATION CONTINUE

BAC PRO VENTE Technicien Conseil Vente en Alimentation en apprentissage

Niveau 4 | RNCP 41938 | Certificateur : Ministère de l'agriculture



OBJECTIFS

- Organiser le point de vente et contribuer au développement des ventes
- Satisfaire et fidéliser le client en lui proposant des produits adaptés à ses attentes et à ses besoins
- Gérer le rayon en optimisant le stock
- Proposer à la vente des produits de qualité
- Rendre attractif un espace de vente et de conseil en mettant en valeur les produits

PREREQUIS

- Avoir entre 15 et 29 ans révolus
- Niveau 3 ème,
- Niveau CAP ou 2nde

MODALITES ET DELAIS D ACCES

- Démarrage de la formation début septembre
- Dossier de candidatures et entretien
- Possibilité de signer un contrat d'apprentissage jusqu'à 3 mois avant ou après le début de la formation
- Formation en présentiel, mise en situation en plateaux techniques

DUREE

- Alternance :
  - environ une semaine en centre - une semaine en entreprise pour l'année de seconde
  - envirion deux semaines en centre - une semaine en entreprise pour les années de 1er et TERM
- Entre 18 - 20 semaines en centre selon les années et environ 33 semaines en entreprise par an (dont 5 semaines de congés payés) sur 1 à 3 ans

CFA
Lycée
Apprentissage
Formation Continue
17 rue de l'Abbé Dujarié - Ruillé sur Loir - 72340 LOIR EN VALLEE
02 43 44 44 30
secretariat@lppnazareth.com
www.lppnazareth.com

LYCÉE / APPRENTISSAGE / FORMATION CONTINUE
Nazareth

Bac pro Vente

Technicien Conseil Vente en Alimentation en apprentissage

CONTENU PEDAGOGIQUE

Capacités générales :

- Communiquer dans un contexte social et professionnel en mobilisant des références culturelles
- Communiquer dans une langue étrangère dans les situations courantes de la vie professionnelle
- Développer sa motricité
- Mettre en œuvre des savoirs et savoir-faire scientifiques et techniques

Compétences professionnelles :

- Elaborer une stratégie de valorisation d'un produit du rayon
- Répondre aux attentes de la politique commerciale du point de vente Répondre aux attentes spécifiques d'un client particulier
- Assurer la gestion d'un rayon de produits alimentaires
- Animer un espace de vente de produits alimentaires

METHODES MOBILISEES

- Articulation des apprentissages entre acteurs de la formation apprenti(e), employeur et centre de formation
- Suivi individualisé : outils de liaison, visite en entreprise, entretiens réguliers
- Formation en présentiel, mise en situation en plateaux techniques

MODALITES D EVALUATION

- Epreuves certificatives : 50% CCF / 50% épreuves terminales
- Examens blancs
- Suivi de progression et d'évaluation de compétences en lien avec l'entreprise

CONDITIONS FINANCIERES

- Aucun frais de formation pour l'apprenti Rémunération par l'entreprise d'accueil
- Aides complémentaires possibles : hébergement et restauration en centre, aide premier équipement, carte étudiant
- Aide à l'embauche possible selon la structure

Barème de rémunération – en % du smic

Année d'exécution du contrat	- de 18 ans	18 à 20 ans	21 à 25 ans	26 ans et +
1ère année	27%	43%	53%	100%
2ème année	29%	51%	61%	100%
3ème année	55%	67%	78%	100%

CONDITIONS FINANCIERES

Accessibilité, poursuite d'études, débouchés et autres informations relatives à la formation sont disponibles sur notre site internet.

Pour toure question concernant l'accessibilité ou les besoins spécifiques, contacter le référent handicap de l'UFA

CFA
Lycée
Apprentissage
Formation Continue

17 rue de l'Abbé Dujarié - Ruillé sur Loir - 72340 LOIR EN VALLEE
02 43 44 44 30
secretariat@lppnazareth.com
www.lppnazareth.com